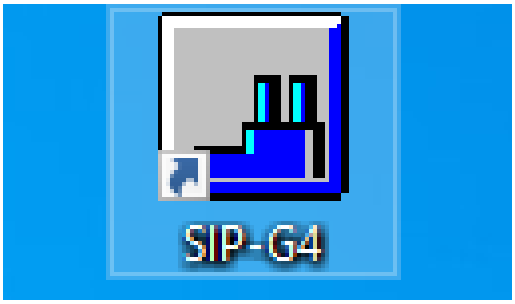
Instructivo para dar de alta pedido.

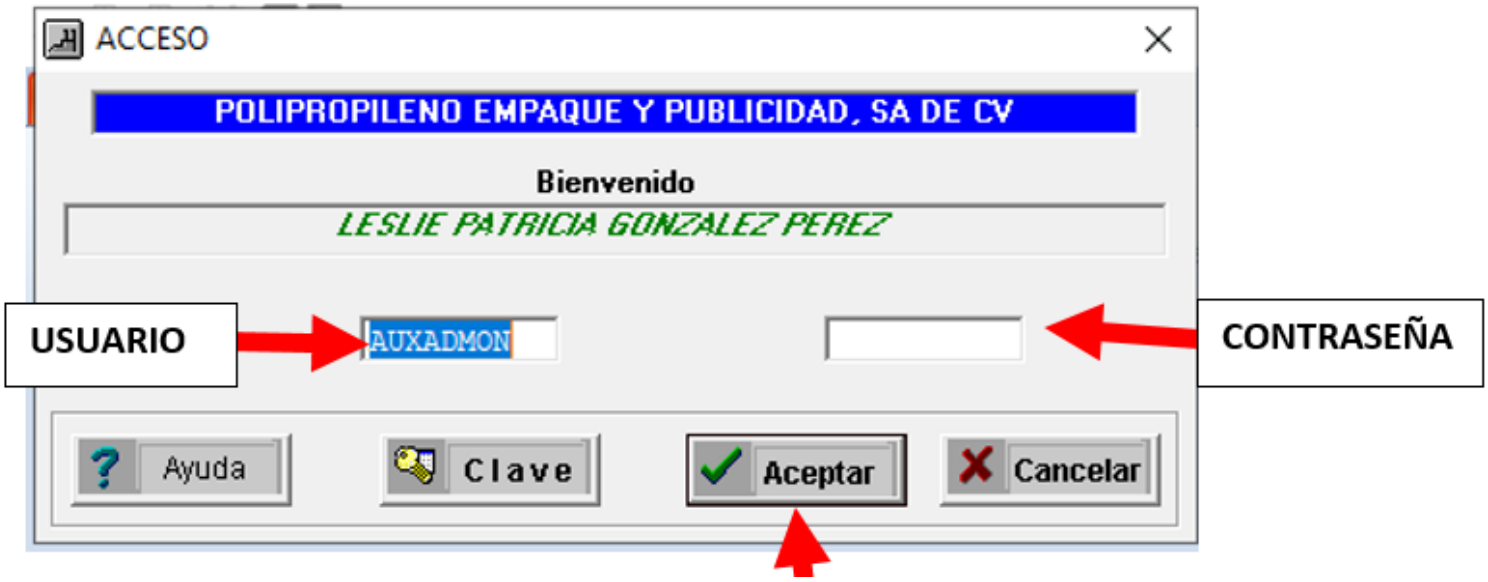
Deberá entrar al servidor remoto, en su computadora debe ser el icono que se muestra en la siguiente imagen, dando doble clic.



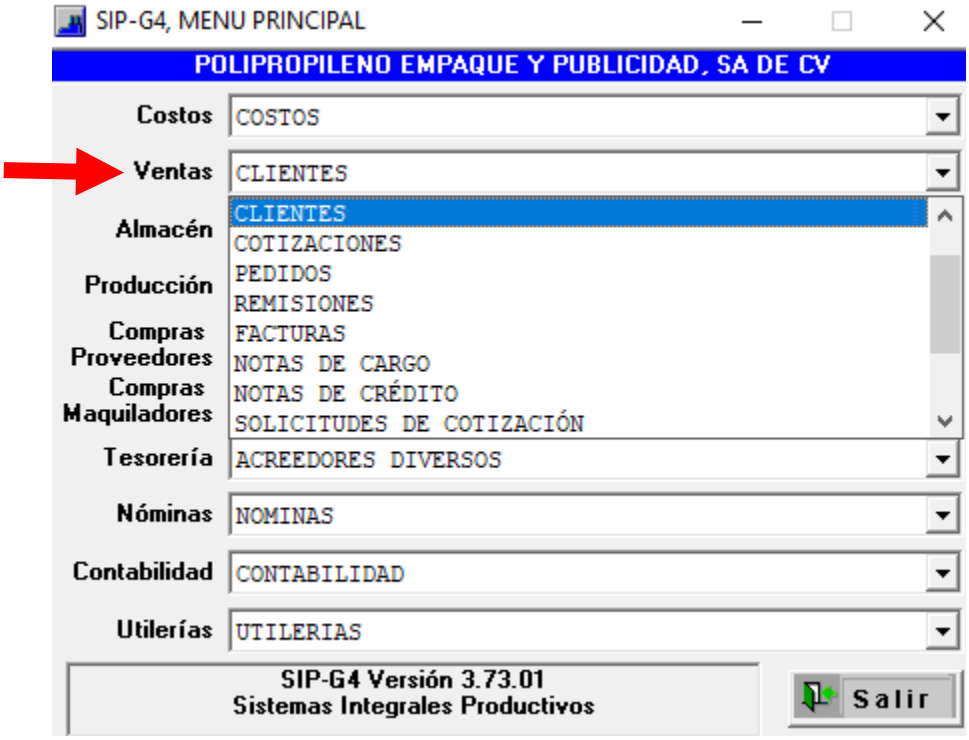
Ingresar al SIP en el siguiente Icono dando doble clic. Ojo es el que dice SIP-G4 nada más.



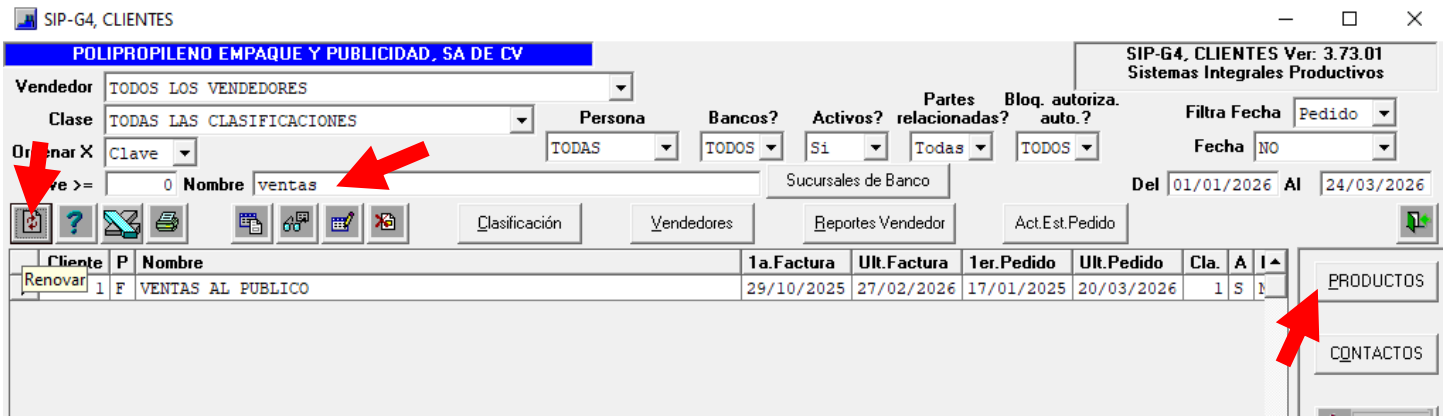
En la pantalla emergente le deberá introducir su Usuario y Contraseña y dar clic en el botón de Aceptar



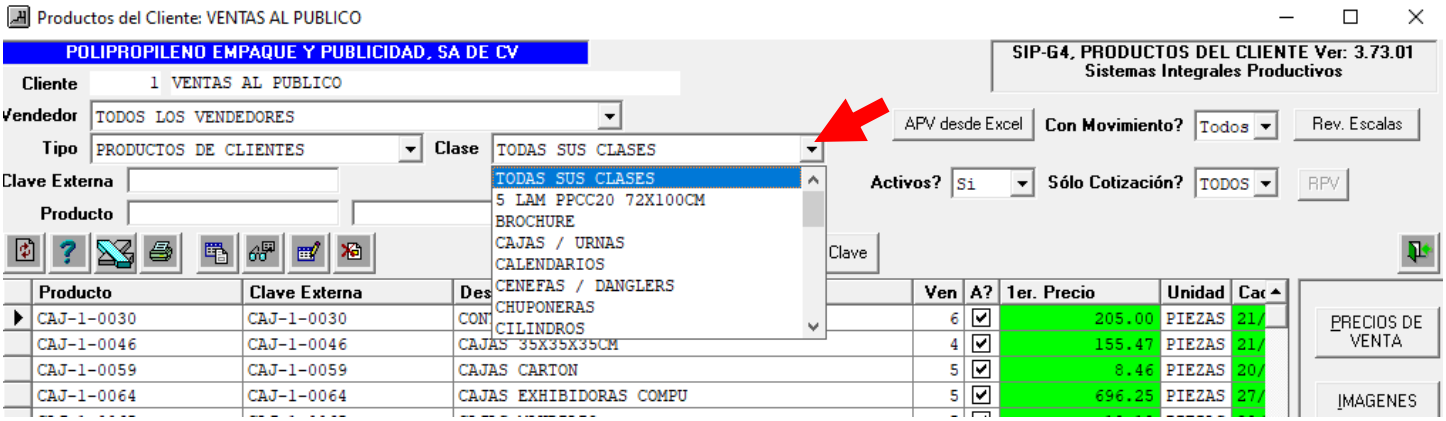
Ingrese a los clientes desplegando el apartado de Ventas.



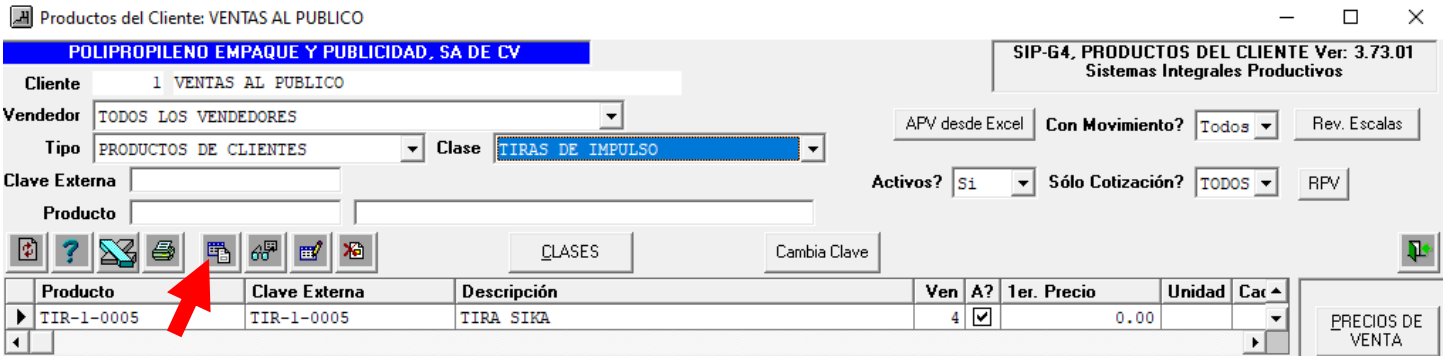
Busque el cliente al que se le va a realizar el pedido, puede buscarlo en el apartado de Nombre y presionando el botón de renovar señalado en la siguiente imagen. Seleccione el cliente deseado y presione el botón de "PRODUCTOS"



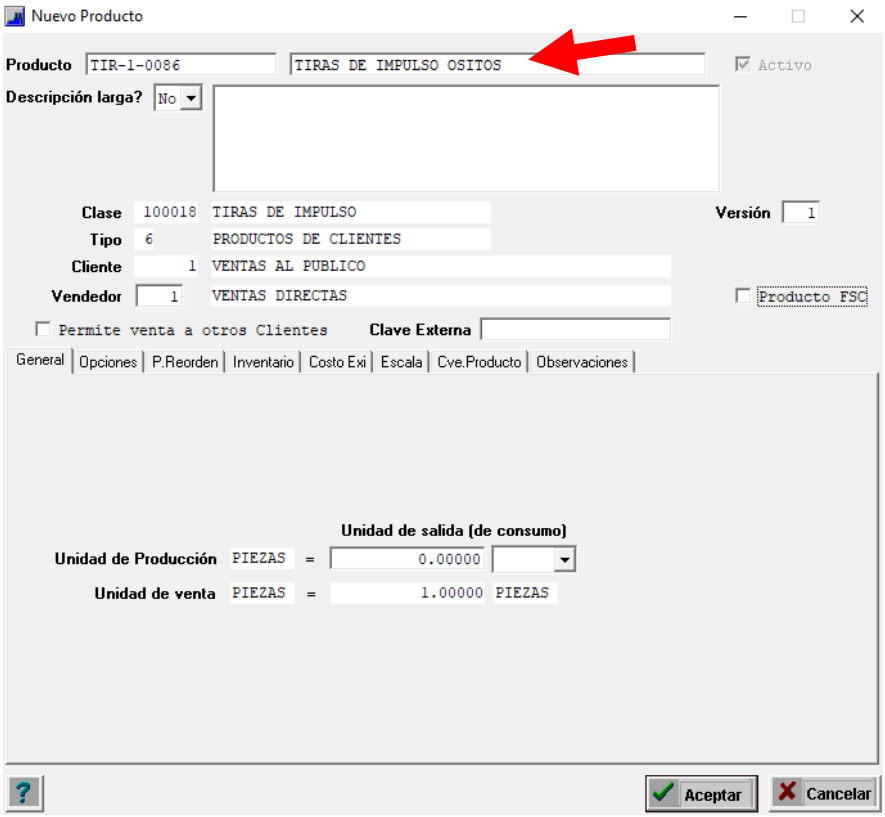
Se desplegará una lista de productos, seleccione la clase a la que pertenece el producto que quiere dar de alta.



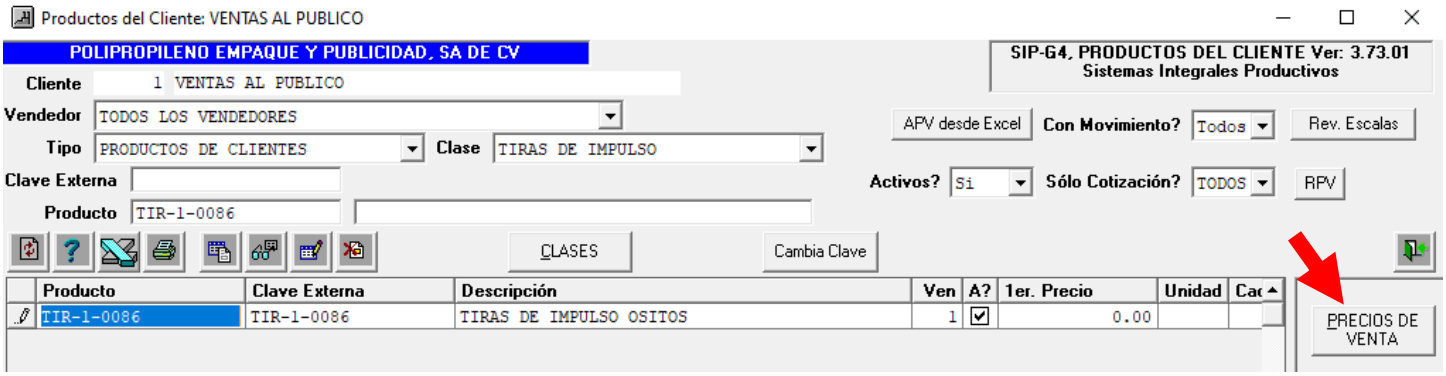
Una vez seleccionada la clase hay dos posibilidades, que exista un producto igual al que va a dar de alta o que sea un producto nuevo. Primero veamos la parte en la que damos de alta un producto nuevo. Presione el botón nuevo



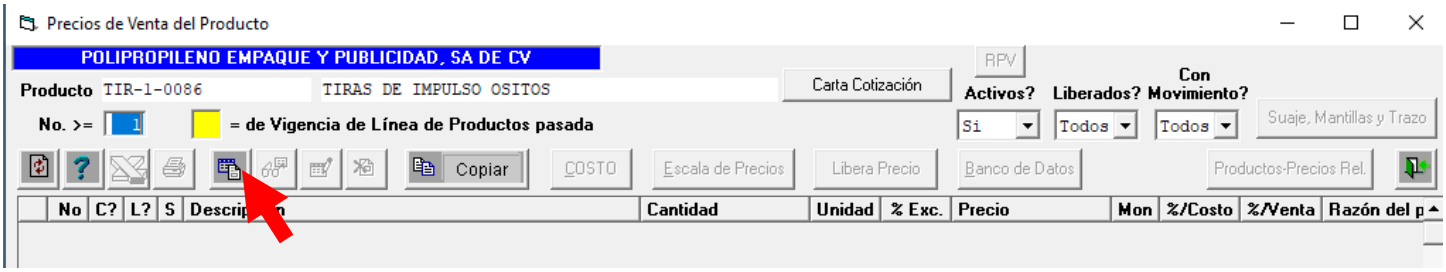
Se abrirá una nueva ventana. Escriba el nombre de su producto (por ejemplo: "TIRAS DE IMPULSO OSITOS"). Si el producto tiene medidas especiales, incluya todas las especificaciones; esto permitirá reutilizar la ficha en futuras cotizaciones del mismo producto. Al finalizar, haga clic en Aceptar.



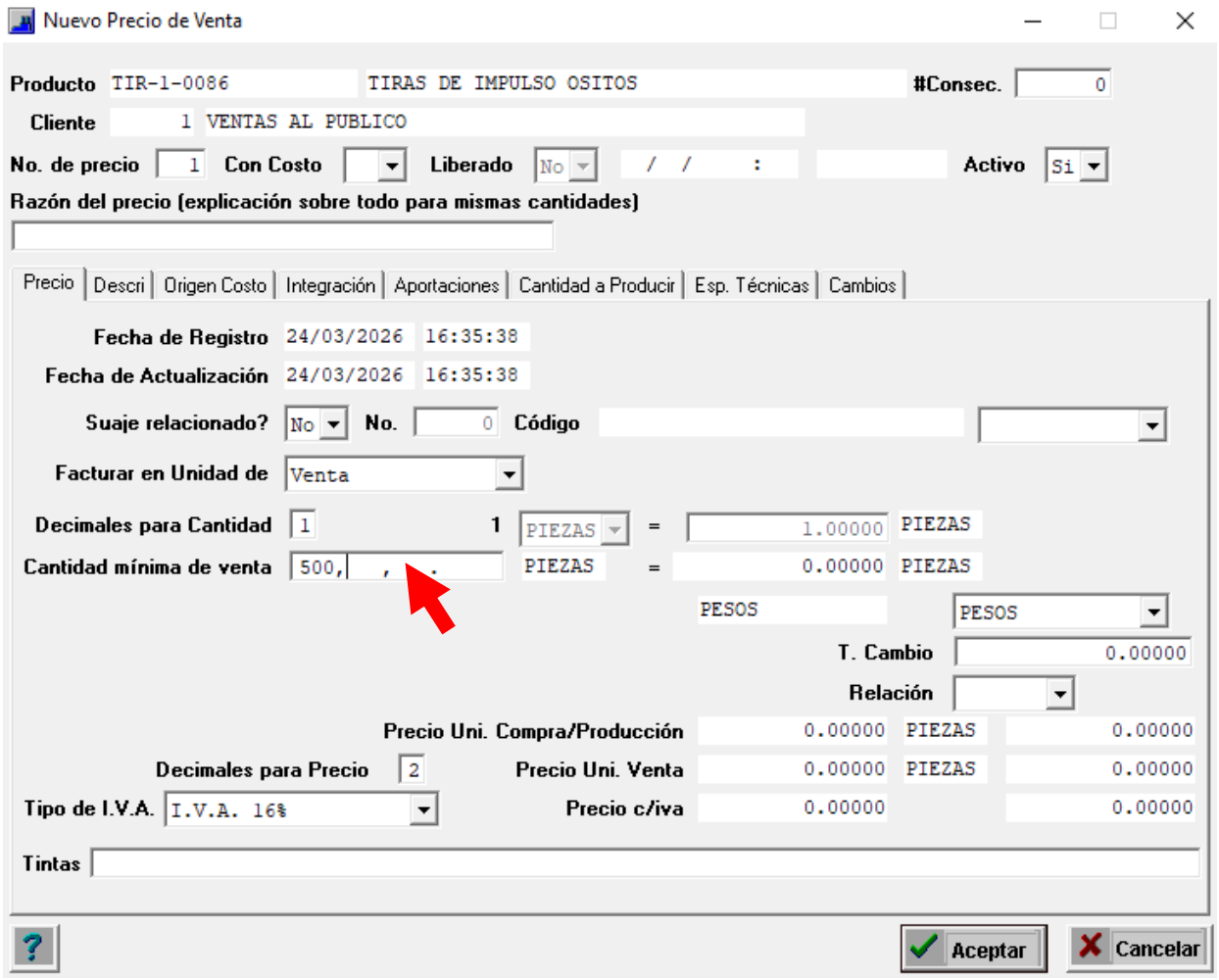
Presione el botón de PRECIOS DE VENTA, señalado a continuación en la siguiente imagen.



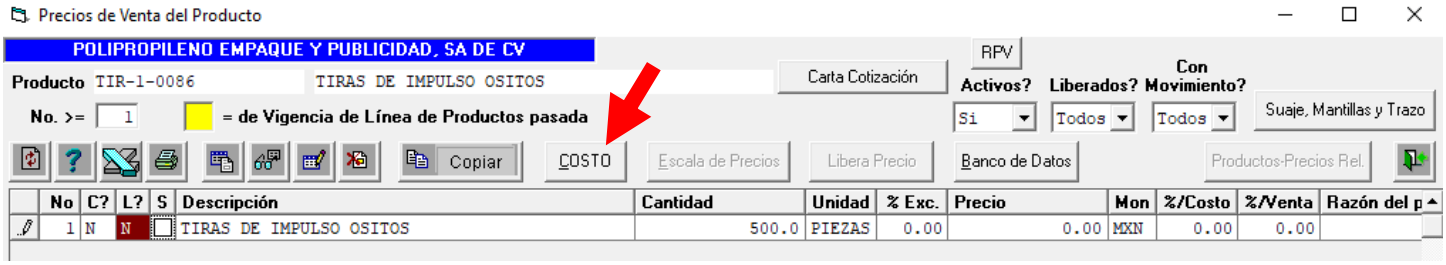
Presione el botón de nuevo



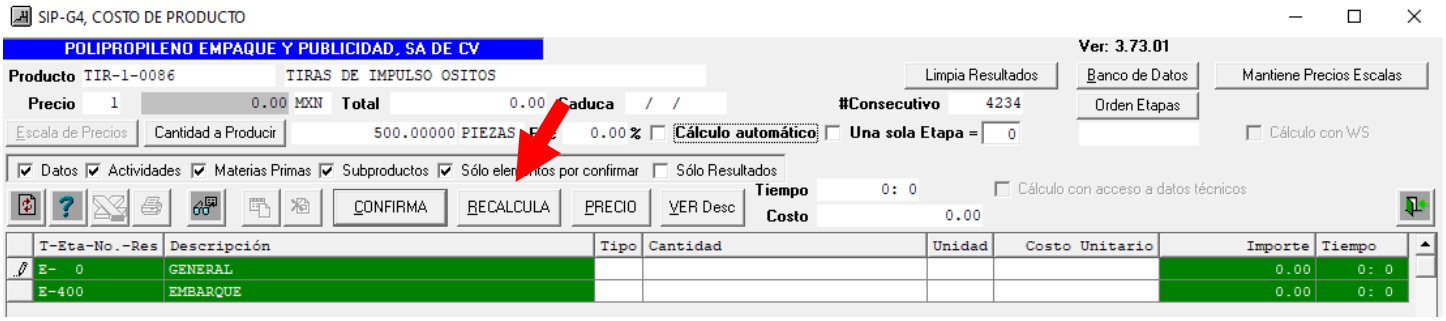
Aparecerá el siguiente recuadro en dónde solo deberá ingresar la cantidad a vender al cliente en este caso yo puse 500. Presione el botón Aceptar.



Ahora presione el botón de COSTO para dar las especificaciones del producto.

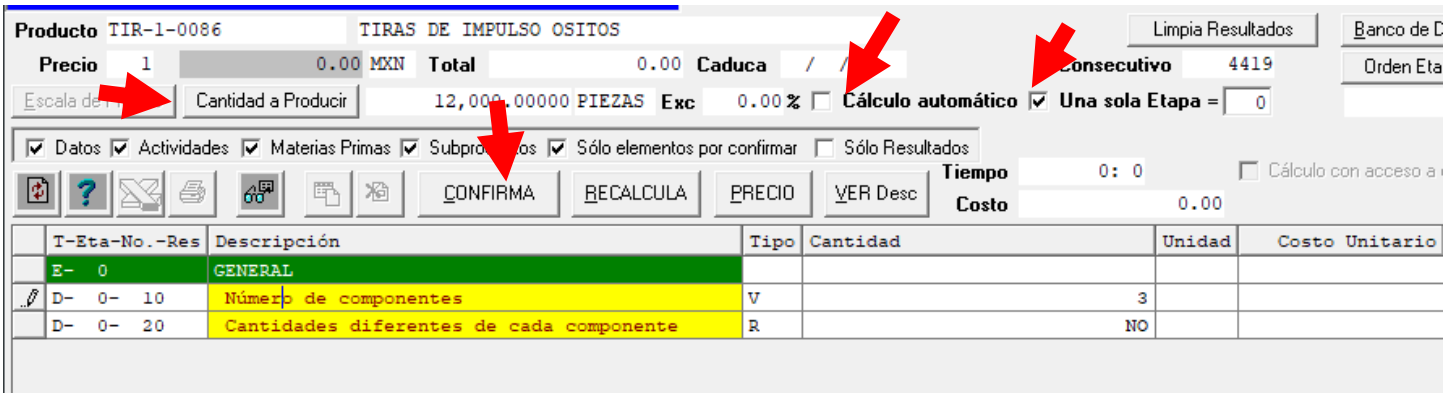


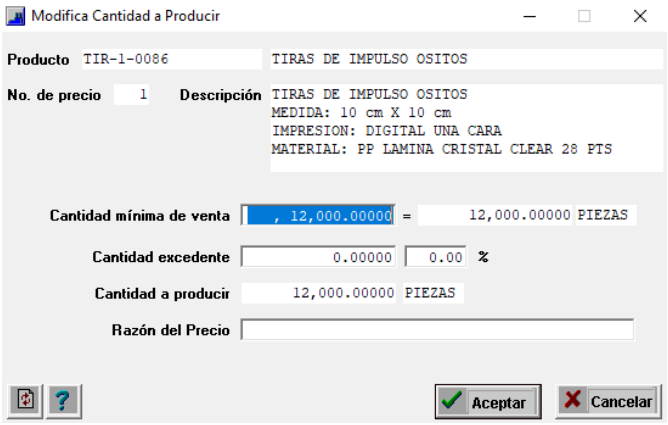
Le aparecerá la siguiente pantalla en la que debe presionar el botón de RECALCULA para proceder a dar los detalles del producto.



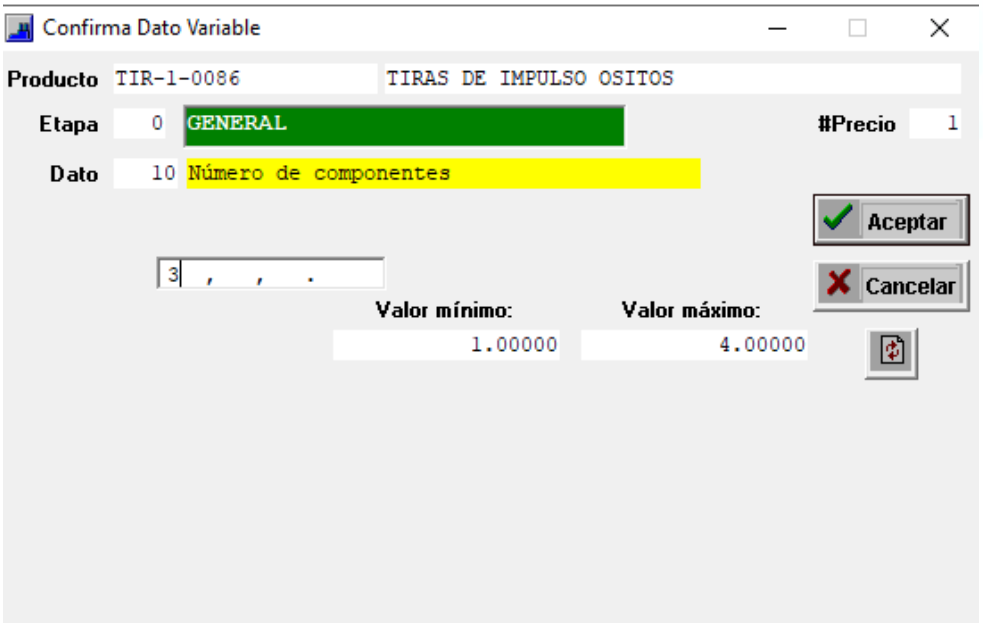
Comenzarán a aparecer una serie de preguntas que deberá contestar de acuerdo con el producto que requiere cotizar. Hay cosas importantes que debes de saber

- **El recuadro de "Cálculo automático" cuando tiene la selección significa que a cualquier modificación que realices, se va a ajustar inmediatamente, si requieres varios ajustes puedes quitar la selección y al final presionar el botón de "RECALCULA".**
- **El recuadro de "Una sola Etapa" cuando tiene la selección, significa que solo podrás visualizar una sola etapa, ejemplo solo un componente (un producto dentro de la cotización) o en este caso solo el apartado de "GENERAL".**
- **Si requieres cambiar las piezas a producir Presionas el botón "Cantidad a Producir" señalada en la imagen anterior, saldrá un recuadro, solo hay que cambiar "Cantidad mínima de venta" a las requeridas y presionar el botón de "Aceptar".**



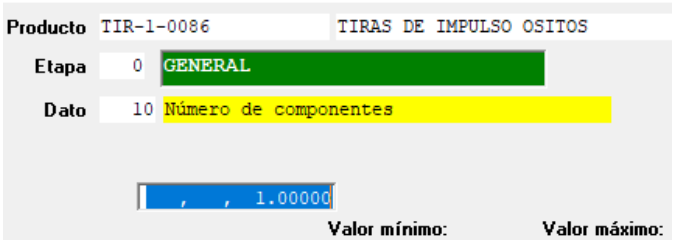


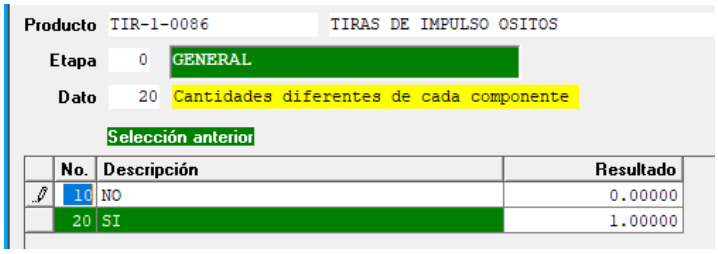
- **Si cometiste un error, haz clic en Cancelar dentro de la pregunta actual. Después, selecciona la pregunta que deseas corregir y presiona Confirmar para habilitar las opciones. Una vez hecho el cambio, presiona RECALCULA para continuar.**
- **El número de componentes indica cuántos materiales o partes distintas integran el producto. Por ejemplo, en la imagen se observa una tira de impulso de plástico (1) con un letrero superior de cartón (2) y la caja para cada barniz (3), dando un total de 3 componentes. Toma en cuenta que el sistema te pedirá ingresar las especificaciones individuales por cada componente registrado.**

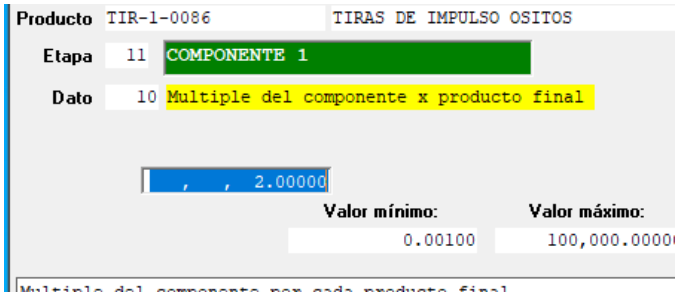


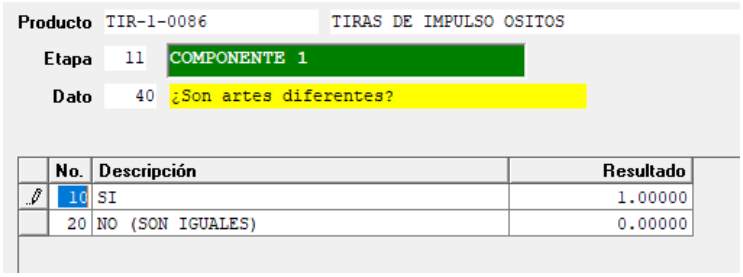


- Si varias partes del producto usan el mismo material, **no las registres por separado**. Agrúpalas en un solo componente, marca que las cantidades varían y, en **"Múltiplos"**, indica cuántas piezas van de cada tipo.

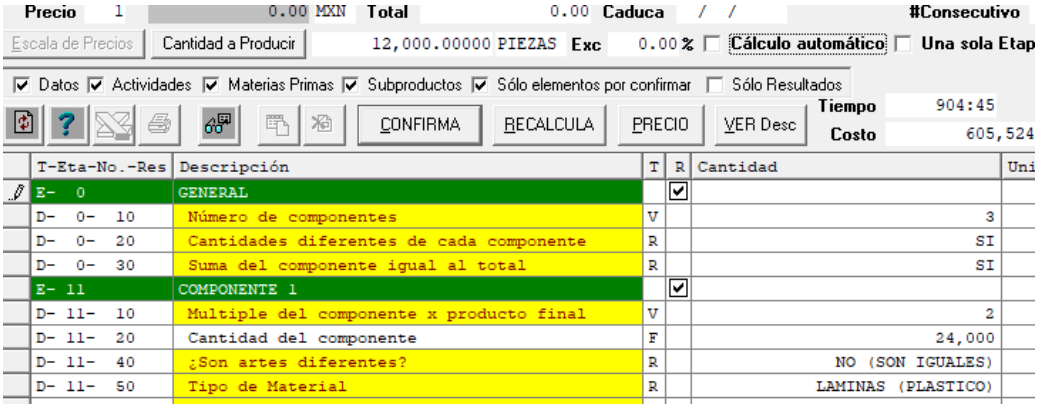


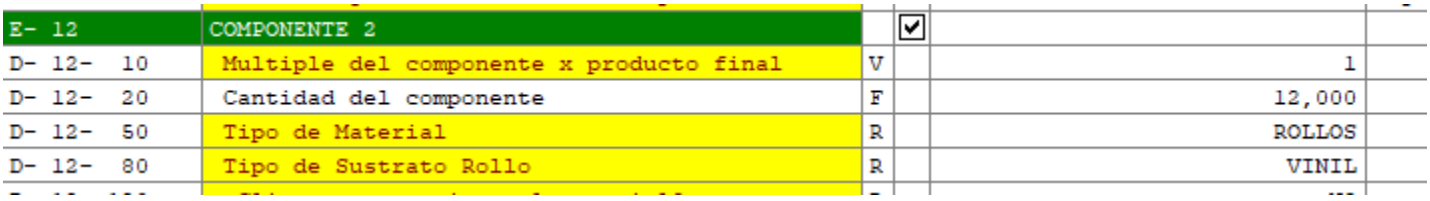


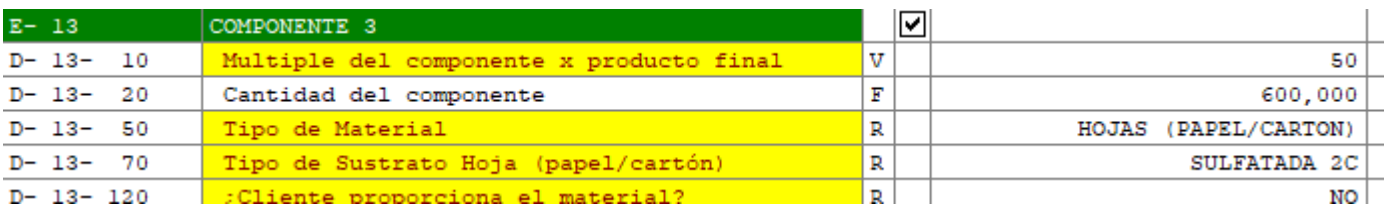




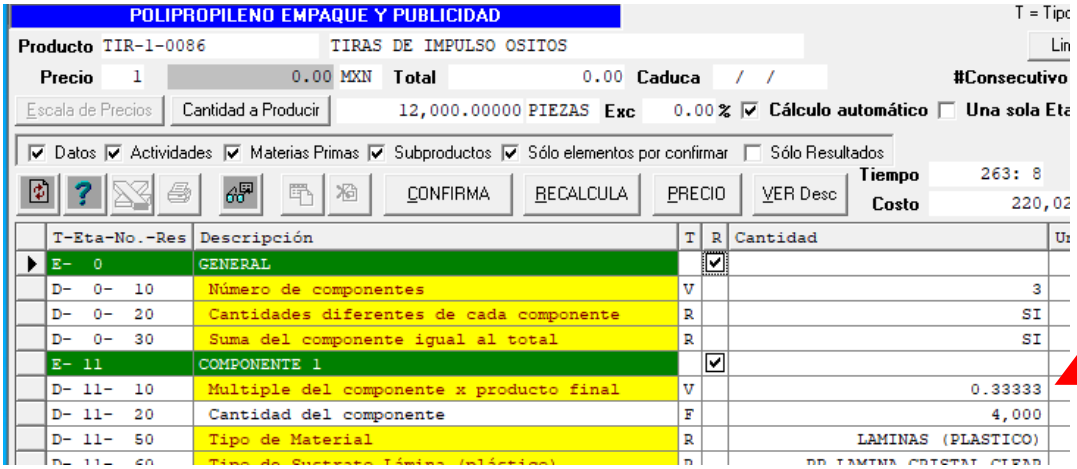
- **Para productos que son kits o juegos, ingresa en Total cuántos juegos completos quieres y marca SÍ en Cantidades diferentes (si corresponde). En "Suma del componente igual al total", elige SÍ cuando quieras que el sistema multiplique las piezas necesarias de cada componente por el total de juegos pedidos. De lo contrario, selecciona NO.**

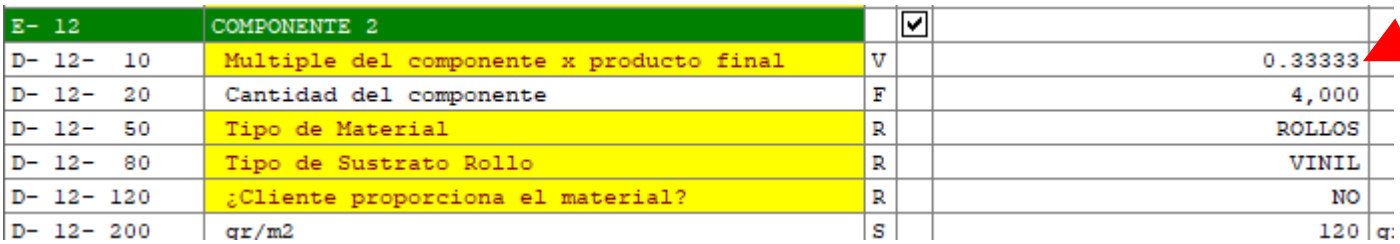


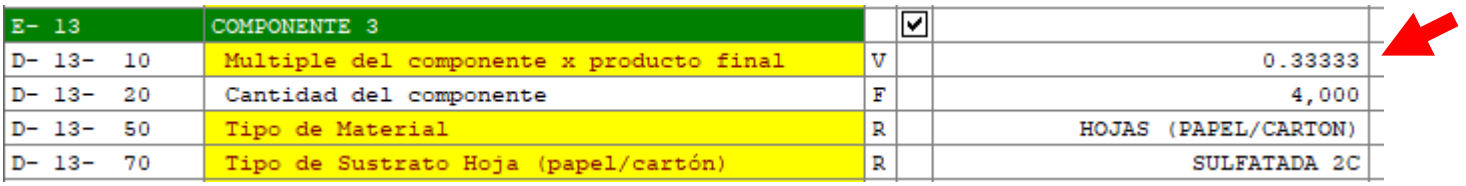




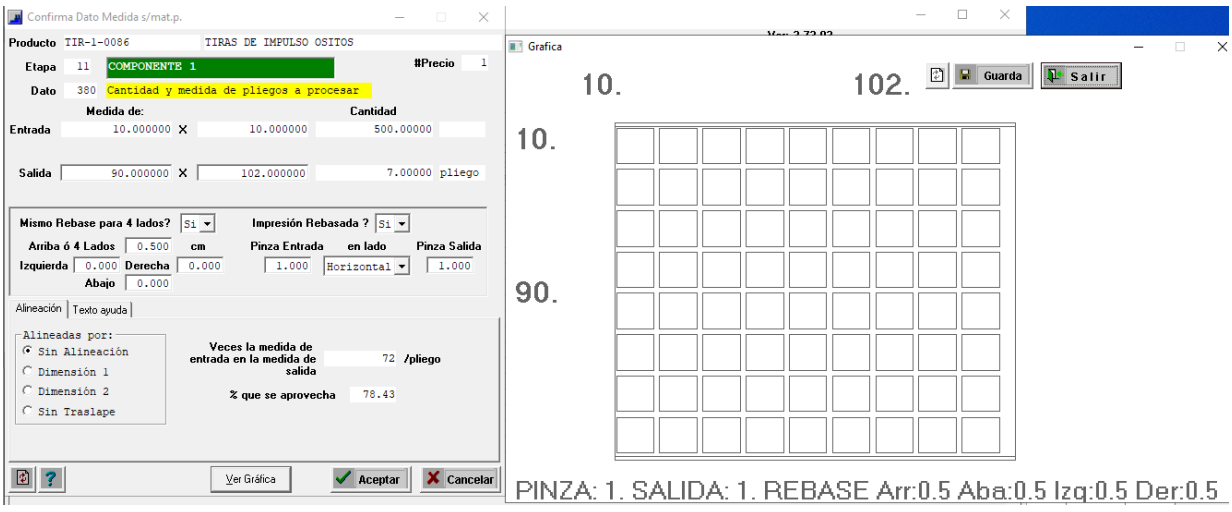
- **Si la suma de los componentes es igual al Total te piezas, deberá poner en Múltiple del componente x producto la proporción del total, en el ejemplo puede verse que le asigne 1/3 en cada componente.**



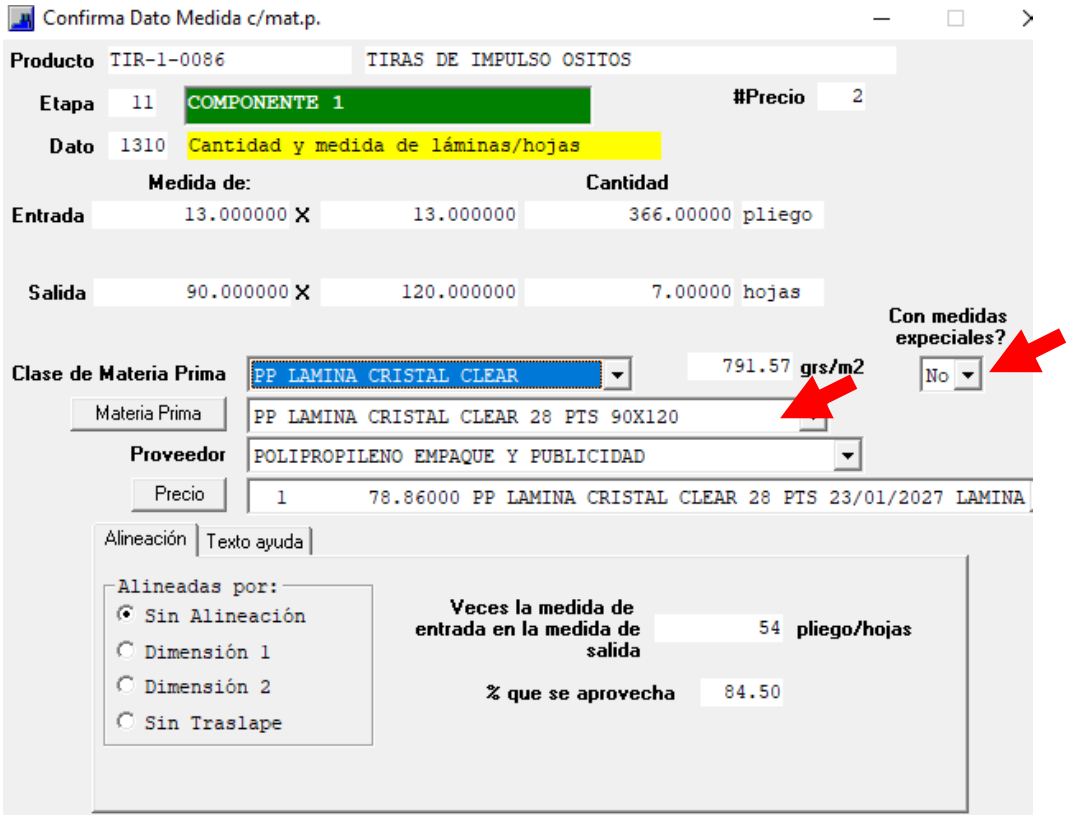




- **Cuando llegas a la pregunta Cantidad y medida de pliegos a procesar, en el apartado de Salida se asigna la medida de la lámina en dónde se realizará el producto. En este ejemplo la medida de la lámina es de 90x120. "Mismo Rebase para 4 lados?": Si, significa que el dígito que está en la parte de Arriba o 4 Lados se aplicara esa distancia para los 4 lados. Si cambias a No, puedes ajustar por lado la distancia entre piezas. Importante: Hay que considerar a planeación y considerar las pinzas para impresión, por lo que recomiendo seleccionar el Alineadas por: Sin traslape. En el botón "Ver Gráfica" le muestra un boceto de la formación. El "% que se aprovecha" es el porcentaje de aprovechamiento de la lámina.**



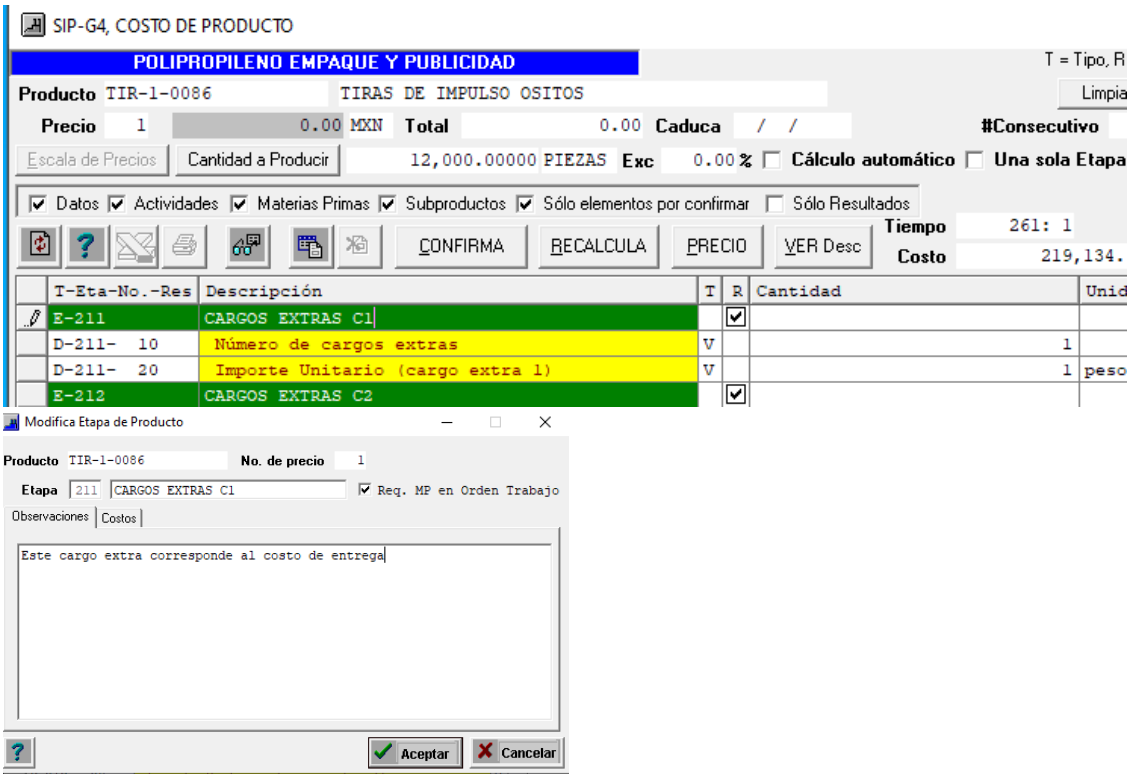
- **En la pregunta Cantidad y medida de láminas se seleccionará la materia prima que se va a ocupar para este proyecto, esta pregunta aparecerá para cada componente. Si no te aparece automáticamente en el apartado de "Materia Prima" puede ser que la medida que elegiste de la lámina no exista, puedes cambiar el apartado de "Con medidas especiales?" a Si para ver si existe una medida especial a elegir.**



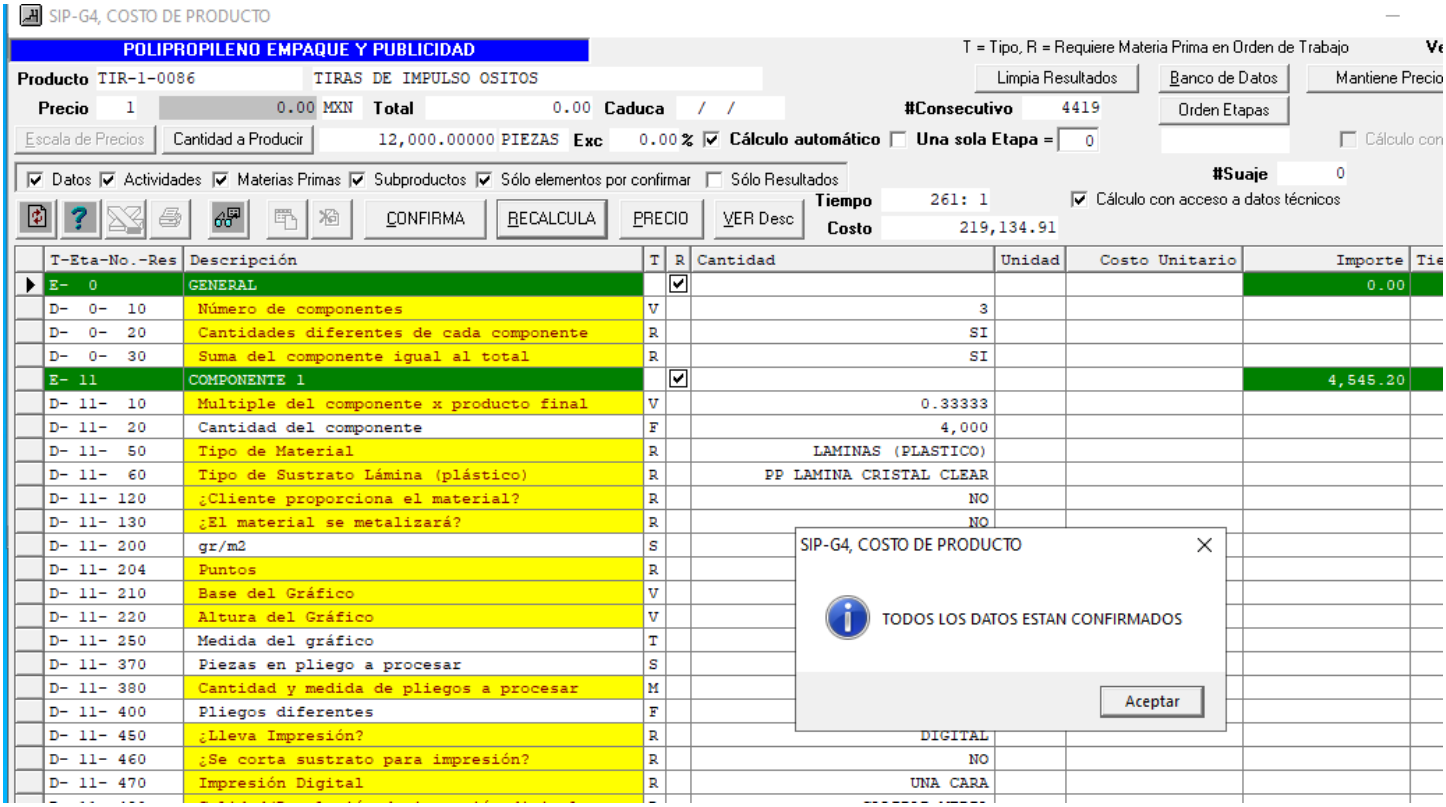
- **En el apartado de IMPRESIÓN DIGITAL, la base del área de impresión y altura del área de impresión deberás de poner lo real, por ejemplo, en la formación que vimos arriba, son 80 centímetros de la suma de cada cuadrado por 90 cm de la suma de cada cuadrado, por lo tanto, el área de impresión es base: 80cm x altura 90cm**

E- 51	IMPRESION DIGITAL C1		☑		
D- 51- 10	Base del área de impresión	V		80	cm
D- 51- 20	Altura del área de impresión	V		90	cm
D- 51- 60	Maquina a utilizar	R		IMPRESORA DIGITAL PLANA 1	

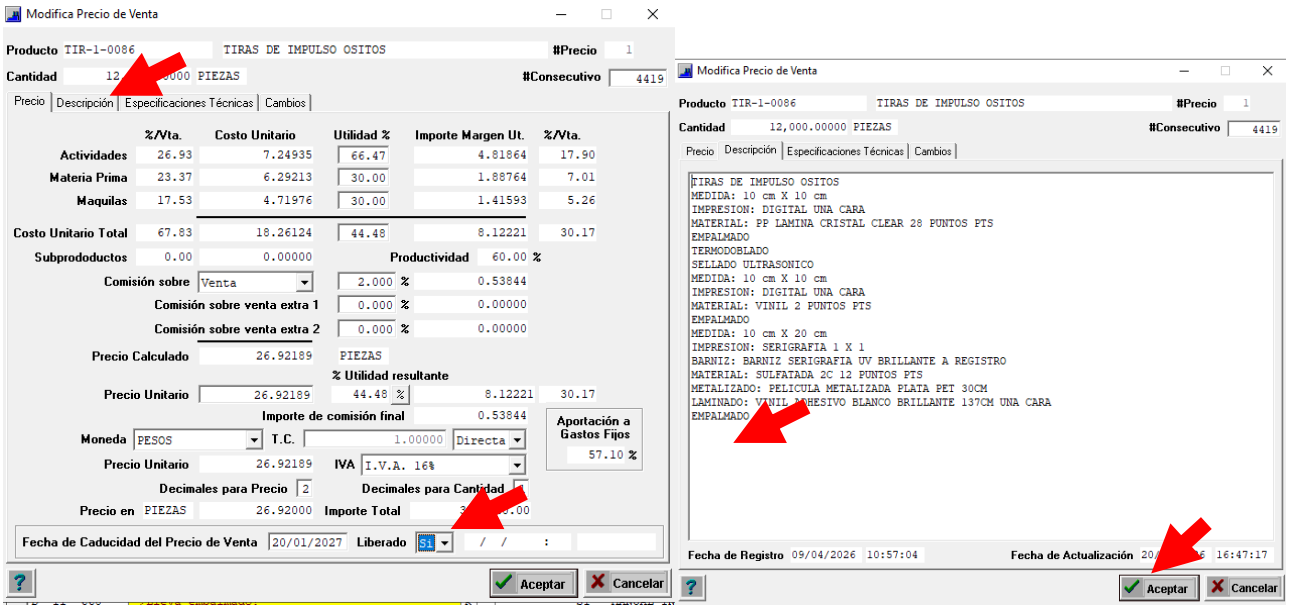
- **Cuando se le asigna al precio un cargo extra deberás proporcionar la información de a qué se refiere ese cargo extra. Se selecciona el renglón de cargo extra y se presiona el botón Confirma. Aparecerá una nueva pantalla en donde proporcionaras la descripción y presionar el botón Aceptar. IMPORTANTE: El precio unitario del cargo extra es por pieza**



Una vez contestadas todas tus preguntas te saldrá esta pantalla. Presiona el botón Aceptar. Y posteriormente el botón de "PRECIO"



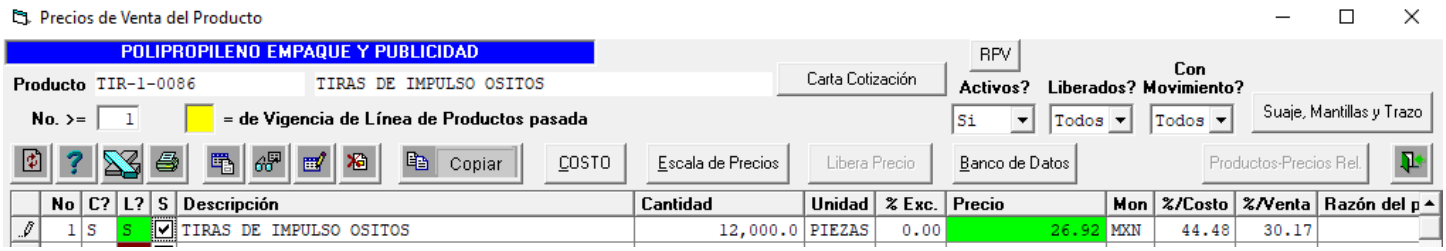
Aparecerá la siguiente pantalla, deberás presionar la tecla tabulador para que se actualice el precio, y cambiar el "Liberado" a Sí. En la pestaña de "Descripción" Viene por default la descripción de los productos conforme a lo llenado, si necesitas agregar instrucciones específicas para que pueda verse en la Orden de Producción y no le falta nada a tu pedido, deberás colocarlo en este apartado. Una vez lista la información presiona el botón de Aceptar



Se colocó tanto el precio como la caducidad de color verde, ya está liberado el precio. Ahora sal del precio de venta con el botón de salir

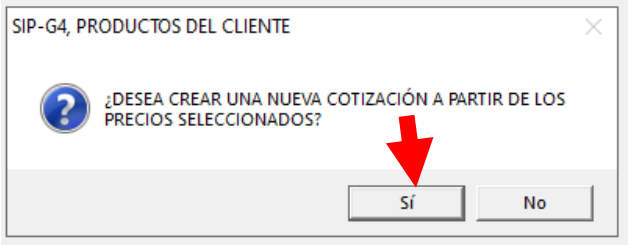


Selecciona el precio en la casilla de la columna S y presiona el botón "Carta Cotización".

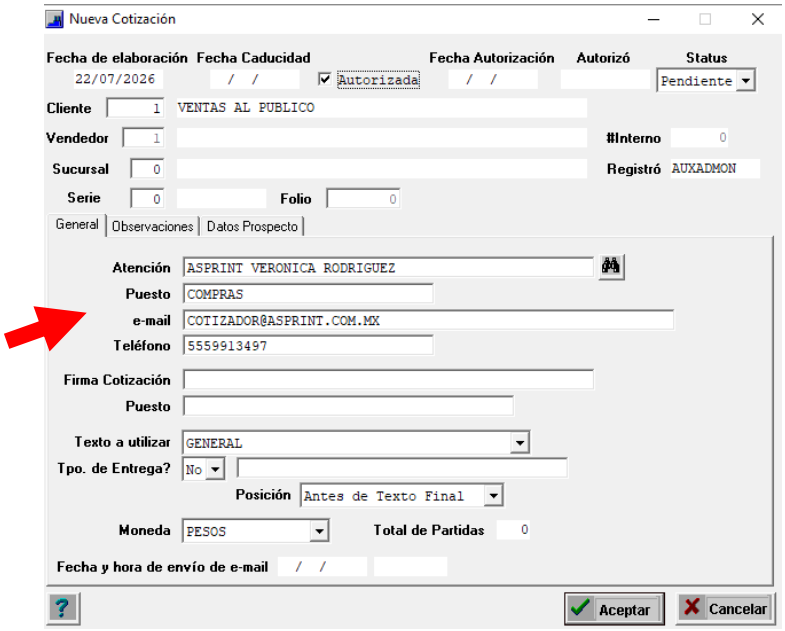


Te aparece el siguiente recuadro, ¿DESEA CREAR UNA NUEVA COTIZACIÓN A PARTIR DE LOS PRECIOS SELECCIONADOS? SI

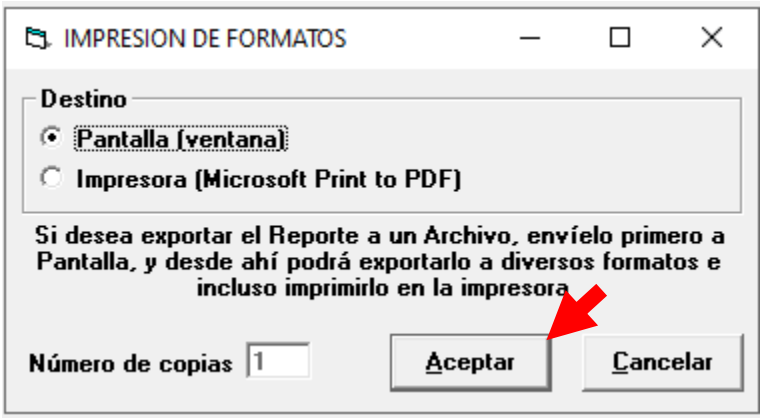
IMPORTANTE: Cuando generas varias cotizaciones para el mismo cliente, aparecerá un recuadro antes de que aparezca la pregunta anterior, si quiere meter este precio en la misma cotización antes realizada se le dice que "Si", si no se aprieta el botón "No".



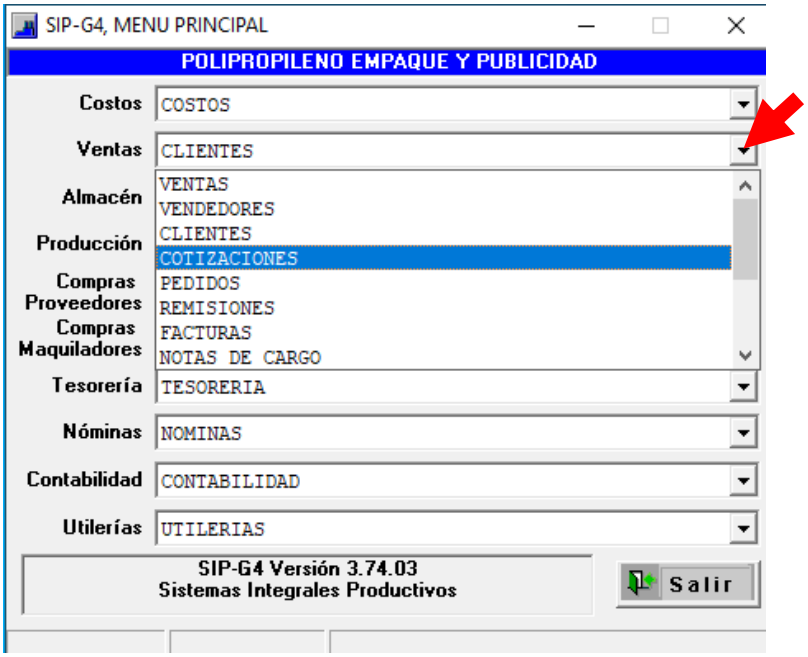
Corrobore los datos de su cliente



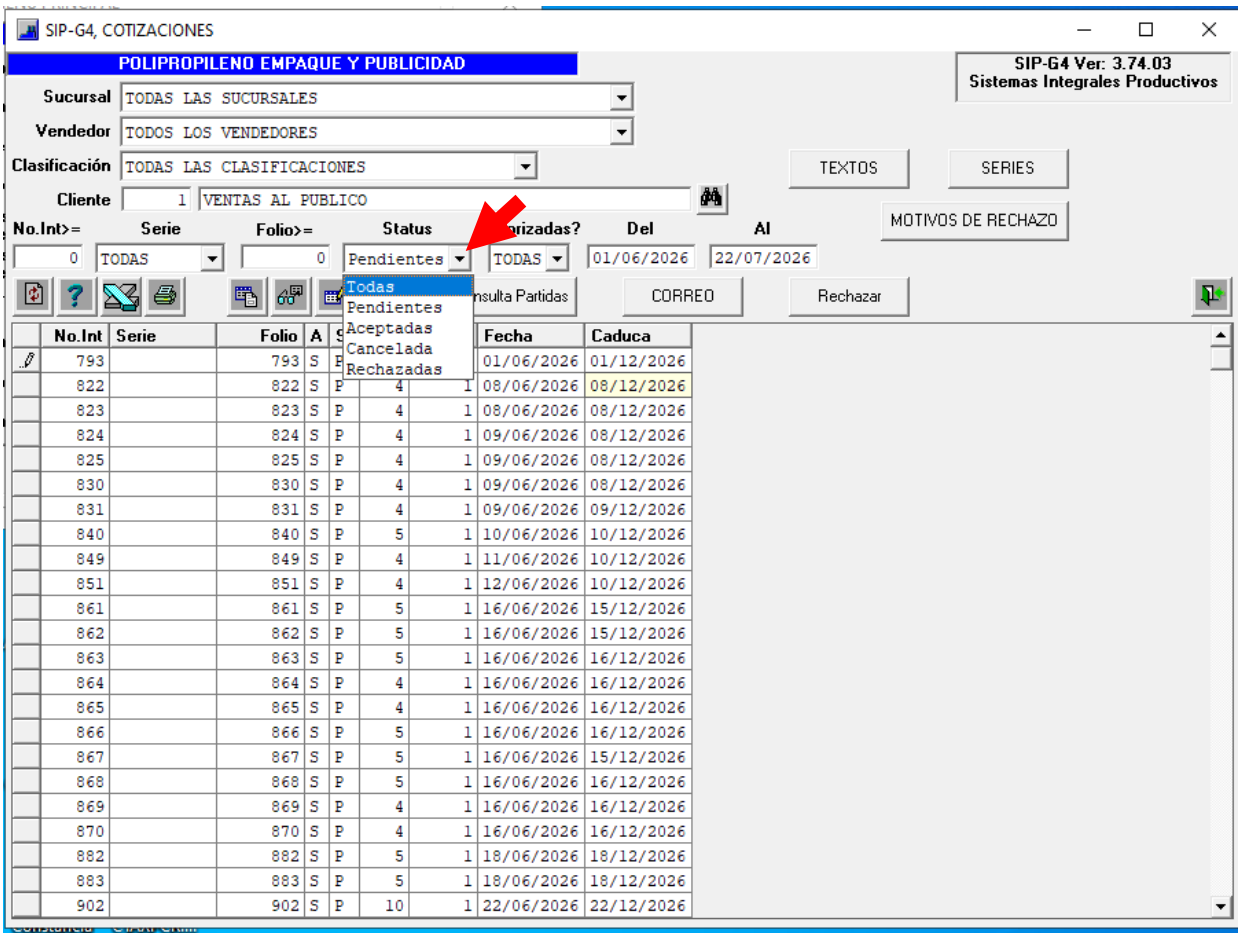
Presione “Aceptar” para corroborar el número de cotización.



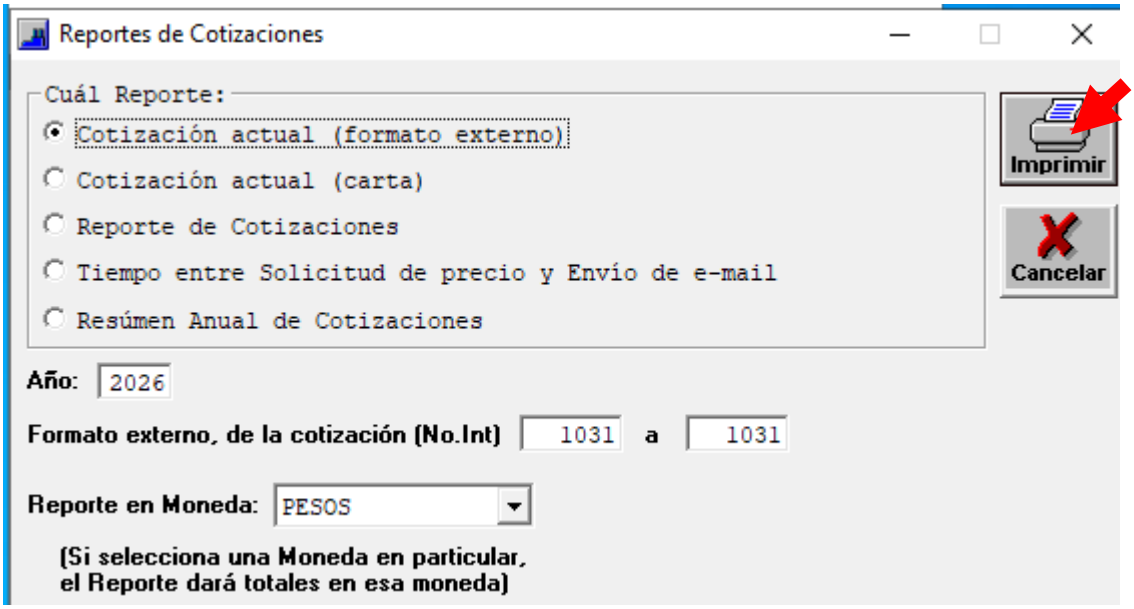
En el apartado de COTIZACIONES puedes revisar tu cotización si por alguna razón presionas el botón Cancelar.



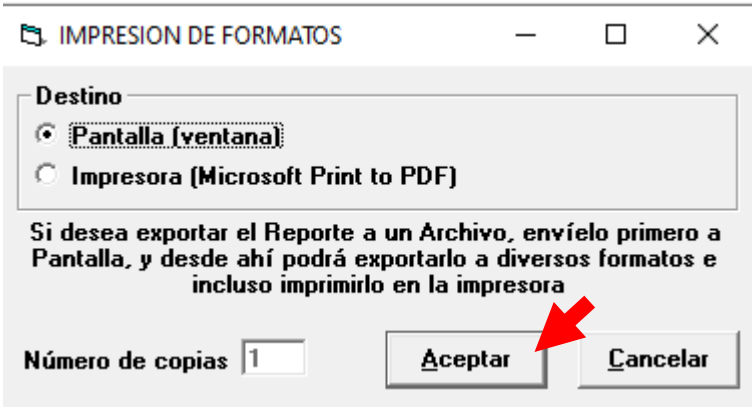
Cambia el Status a Todas para poder visualizar todas las cotizaciones emitidas o puedes filtrar por cliente para imprimir tu cotización Selecciónala y presiona el botón de la impresora



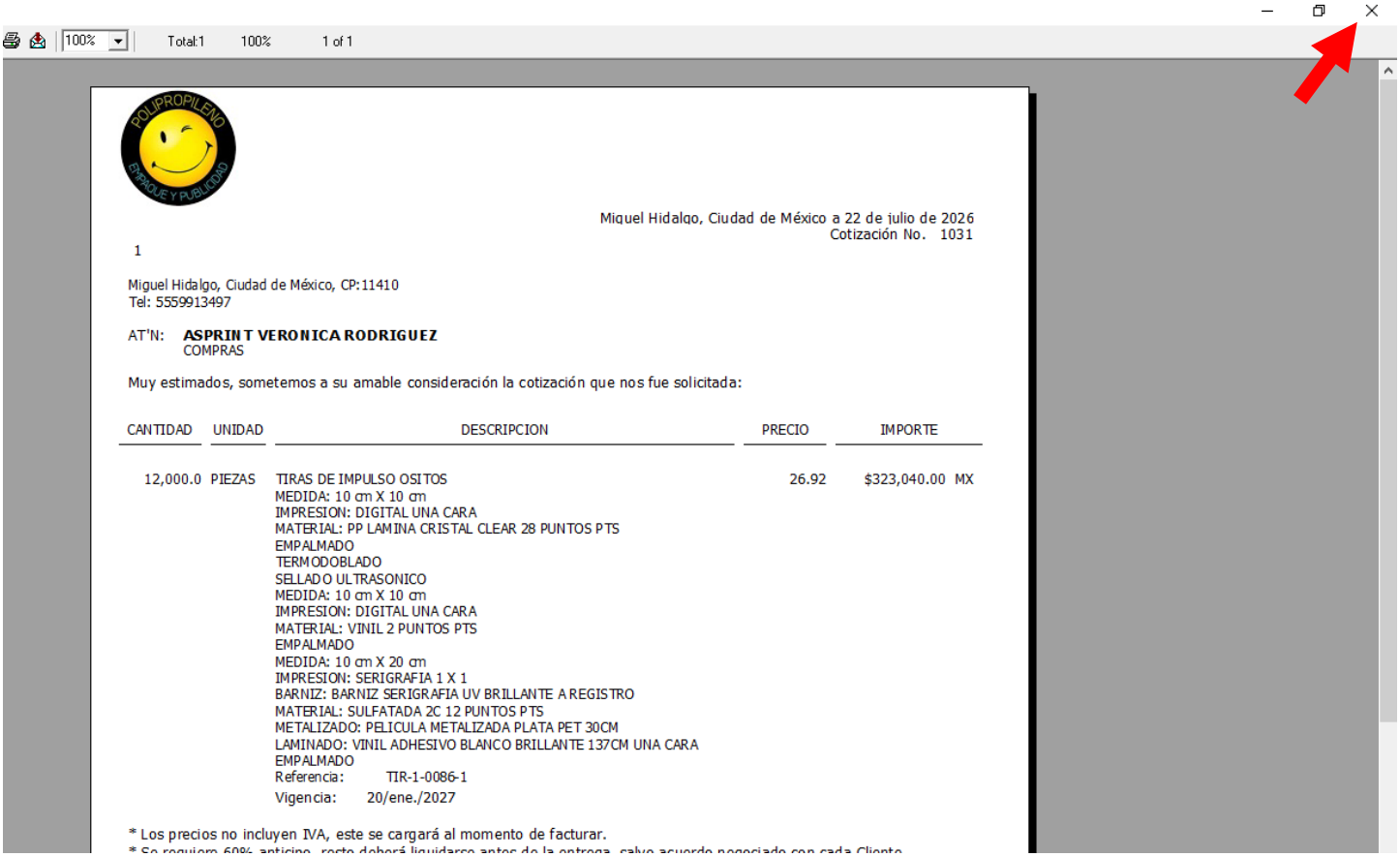
Aparecerá el siguiente recuadro y debe dar clic en Imprimir



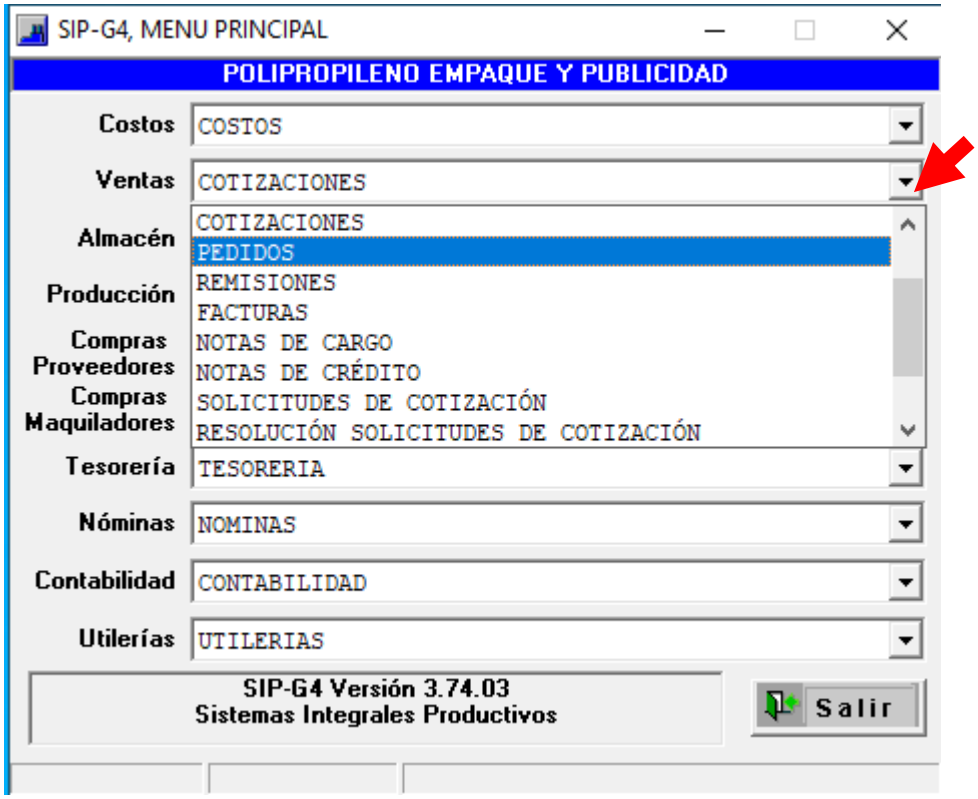
Emergerá el siguiente recuadro, si quiere verla en pantalla presione "Aceptar", si quiere extraerla en PDF o imprimir seleccionar el segundo circulo de "Impresora" y botón de "Aceptar"



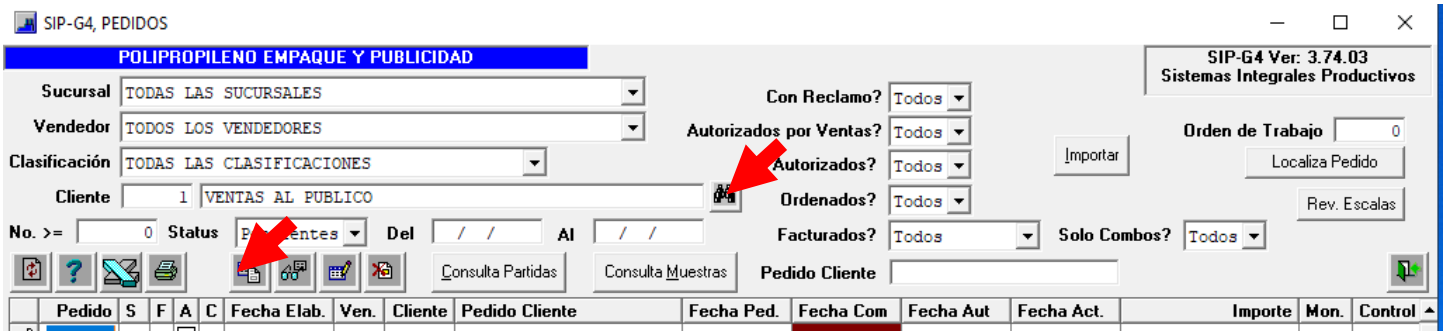
Cuando presiona el botón de pantalla aparecerá la visualización de la cotización. En este caso es la cotización 1031



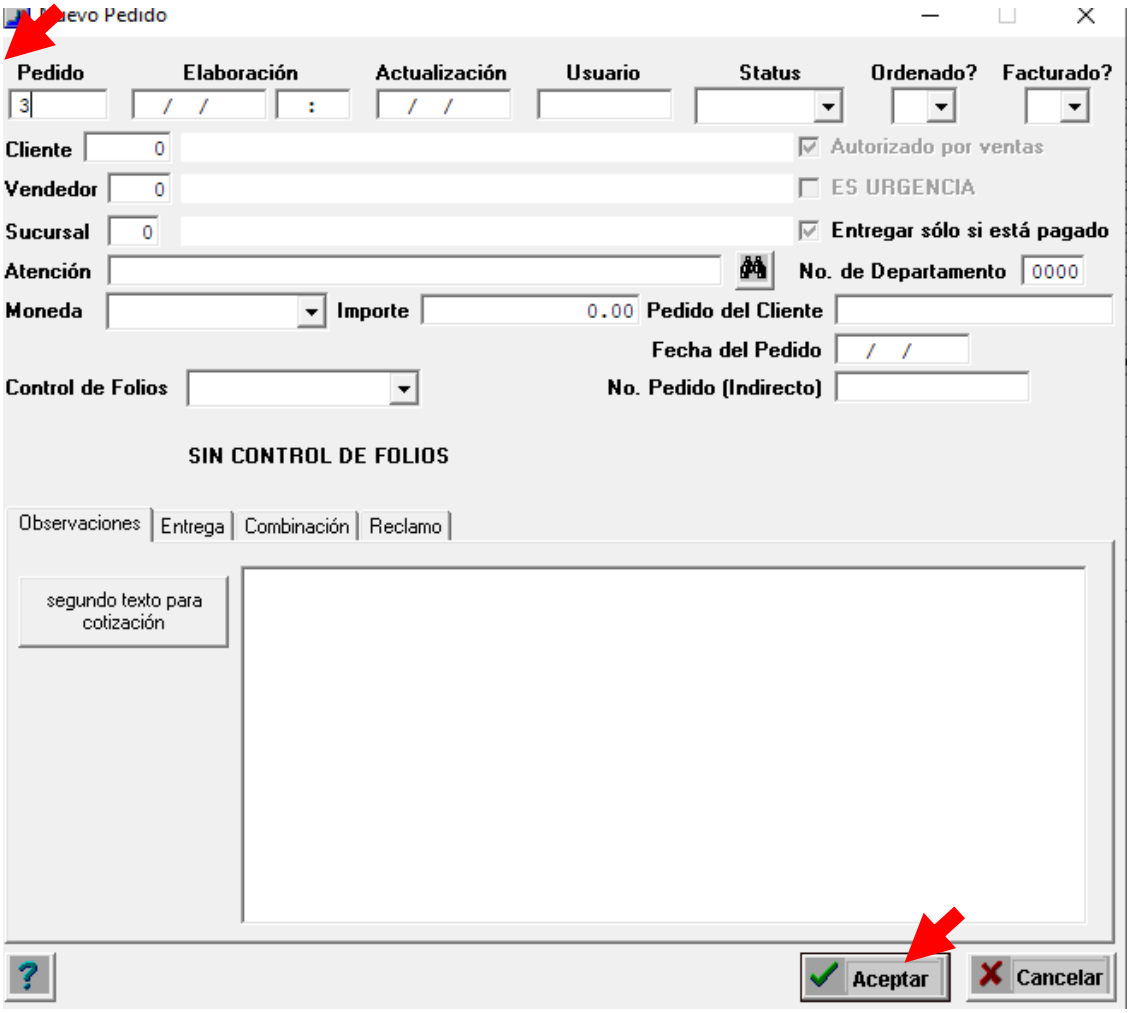
Ahora ingrese en el apartado de Ventas al módulo de PEDIDOS



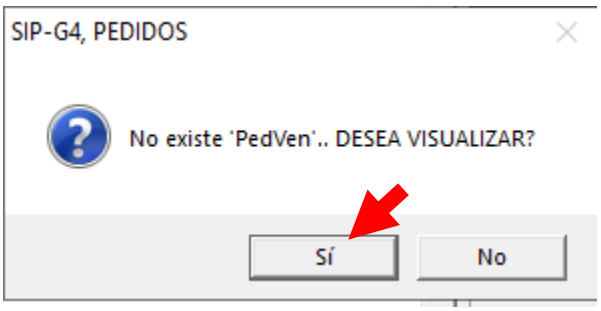
Selecciona a su cliente con el botón de binoculares y presione el botón Nuevo



Digite el número de pedido de acuerdo al folio del Portal de ventas y presione Aceptar



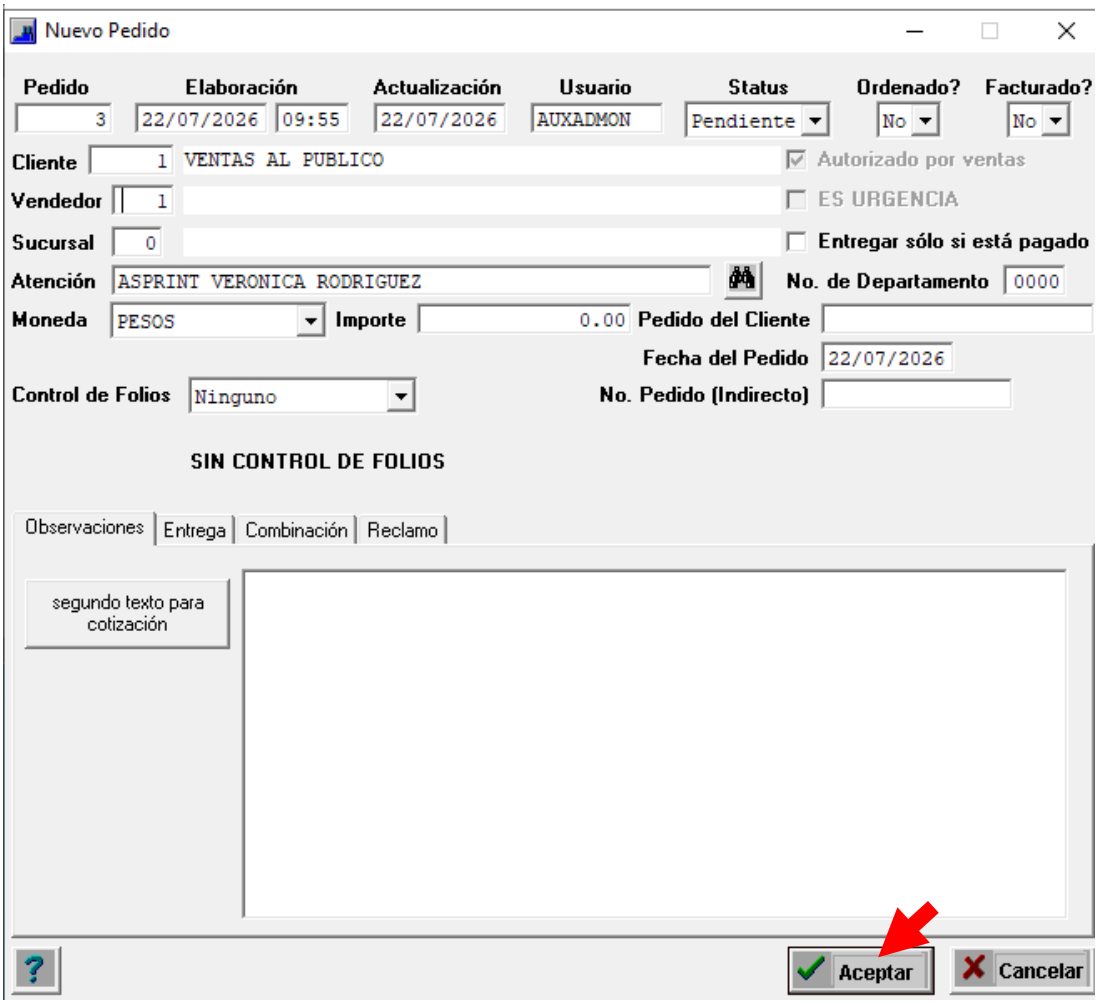
Si existen varios vendedroes en un mismo cliente aparecerá la siguiente pregunta presione SI



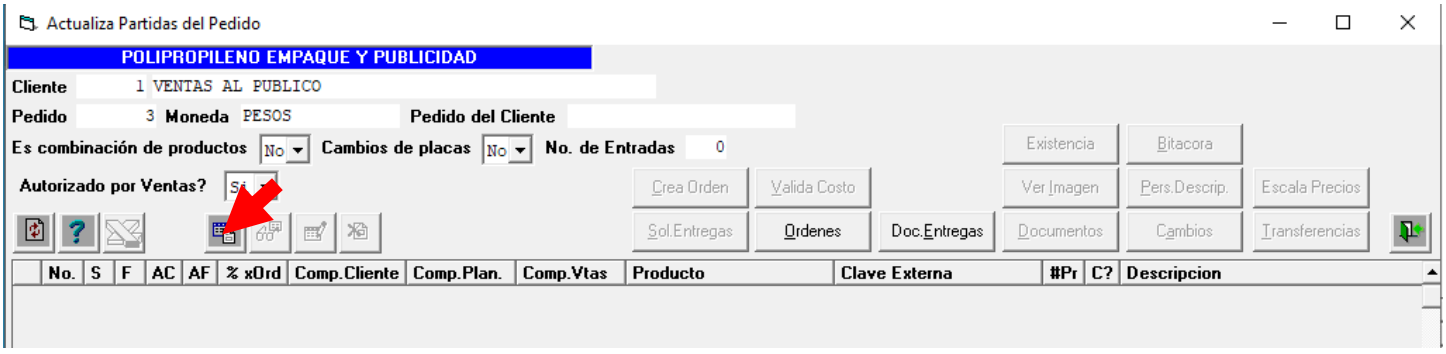
Seleccione lo que corresponda y presione Aceptar



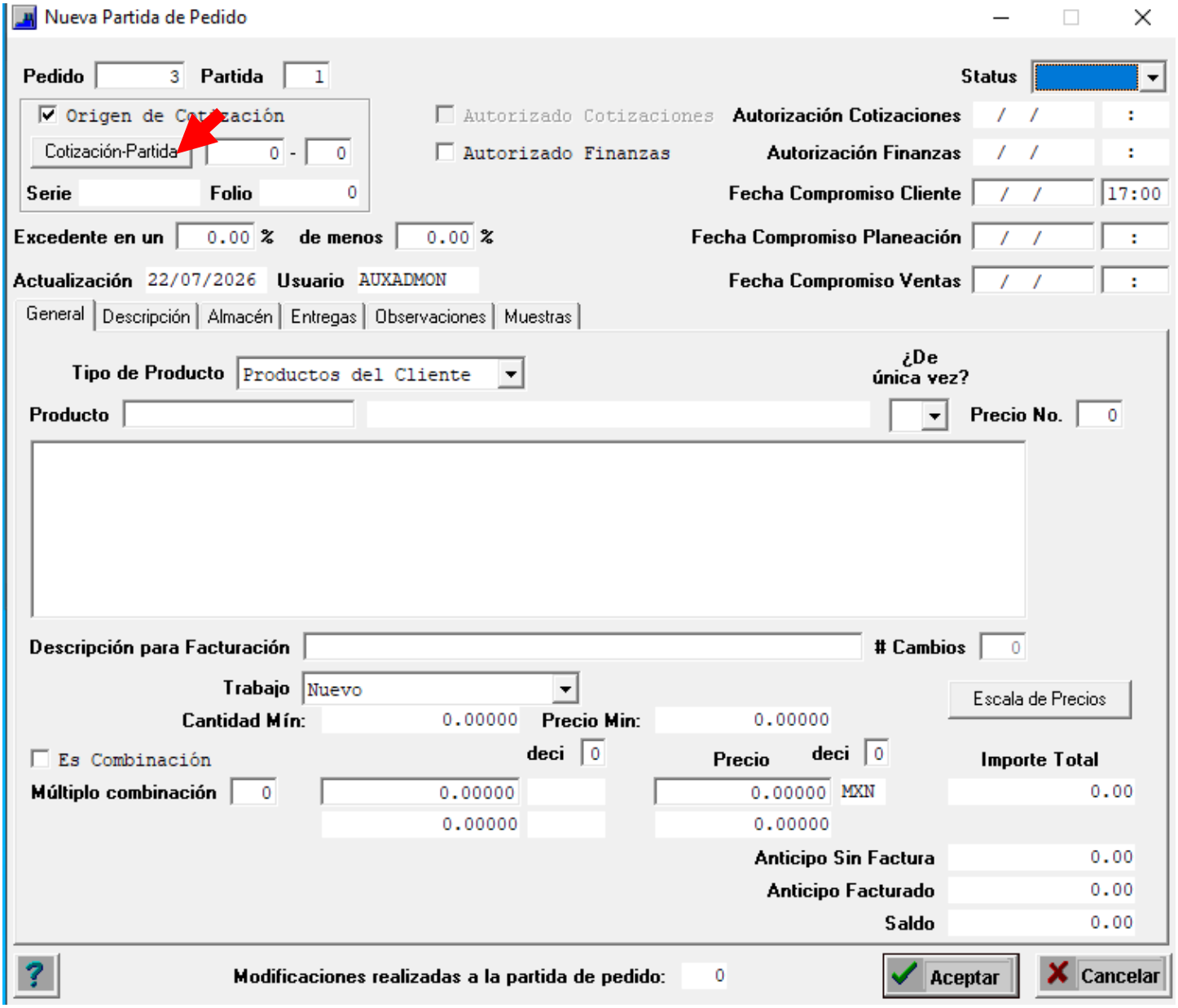
Presione el botón Aceptar



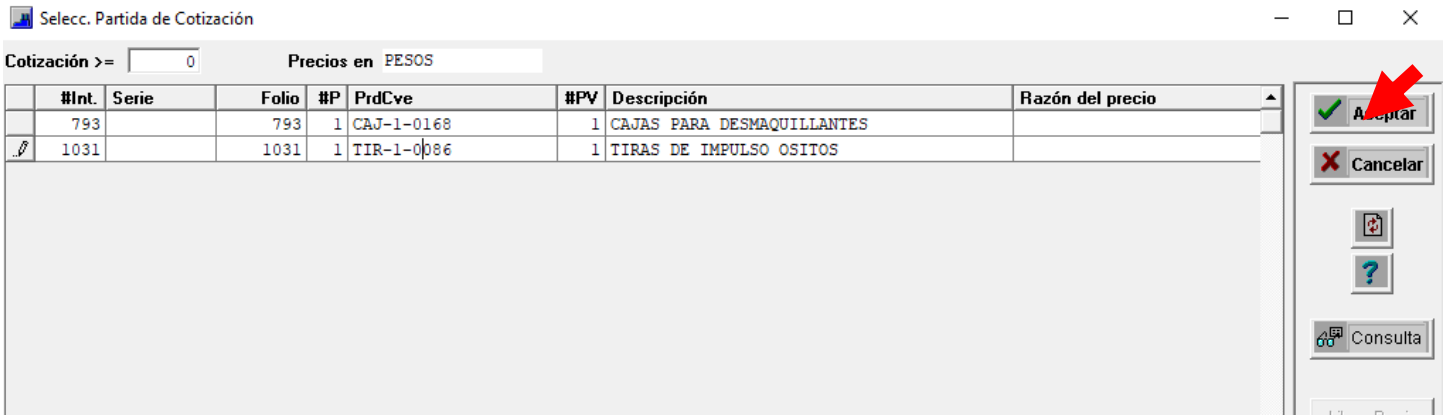
Presione el botón nuevo



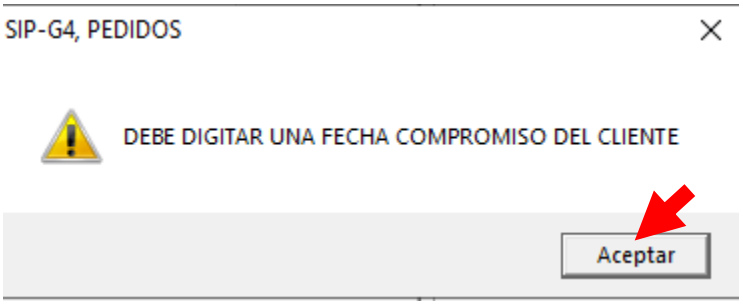
Presione la tecla tabuladora en su teclado, y posteriormente seleccione el botón Cotización-Partida



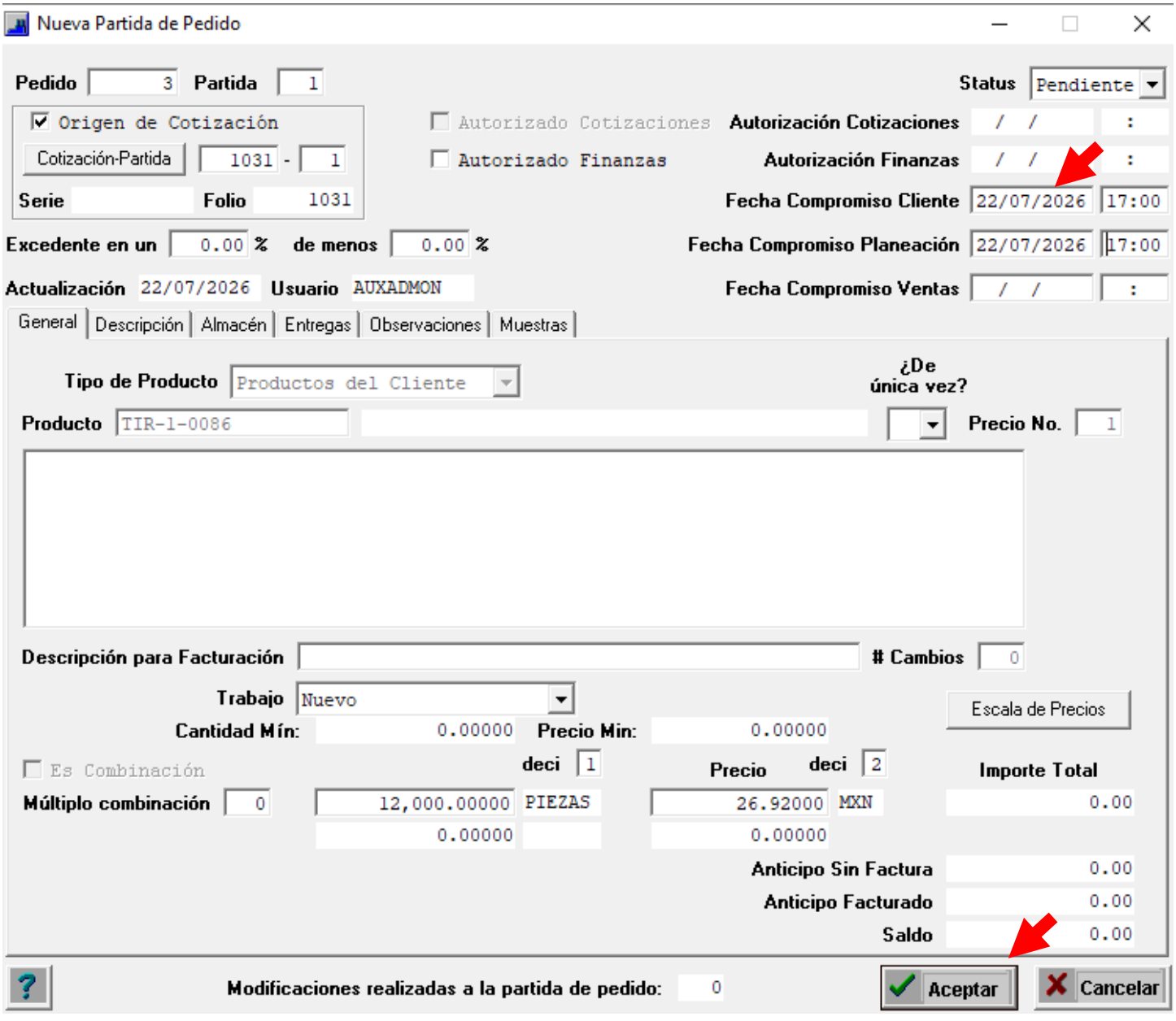
Seleccione la Cotización correspondiente y el botón de “Aceptar”



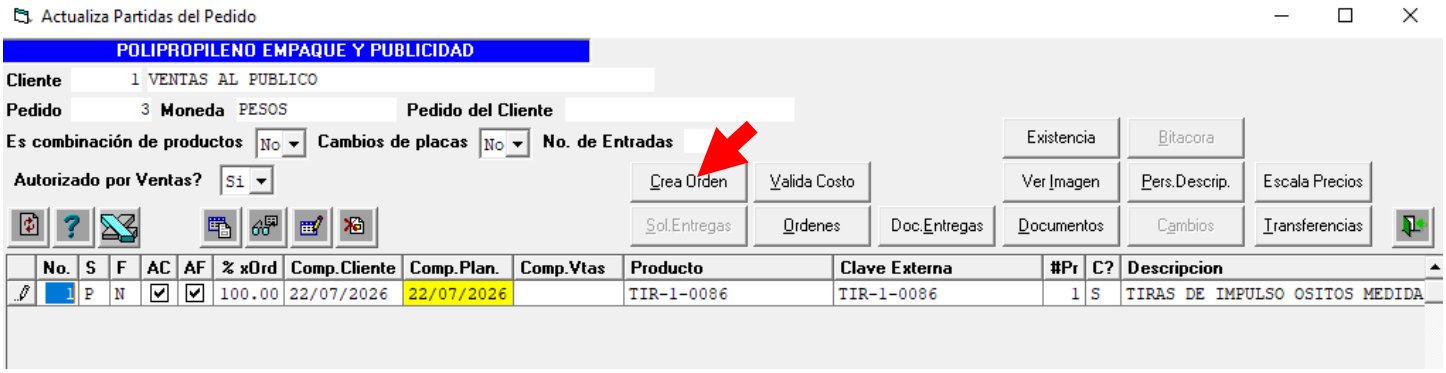
Presione Aceptar



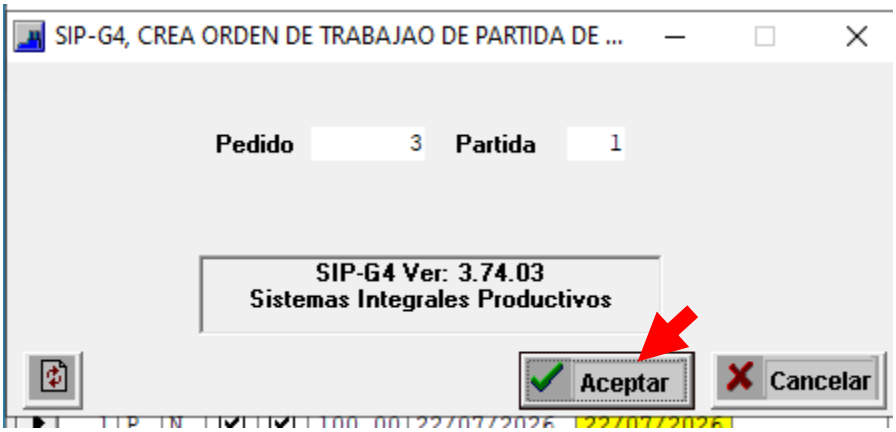
Digite la fecha Compromiso del cliente y presione Aceptar



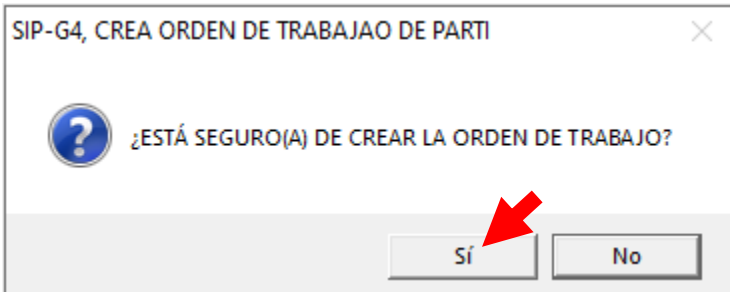
Presione el botón Crea Orden para crear Orden de trabajo cuando ya está autorizado el proyecto



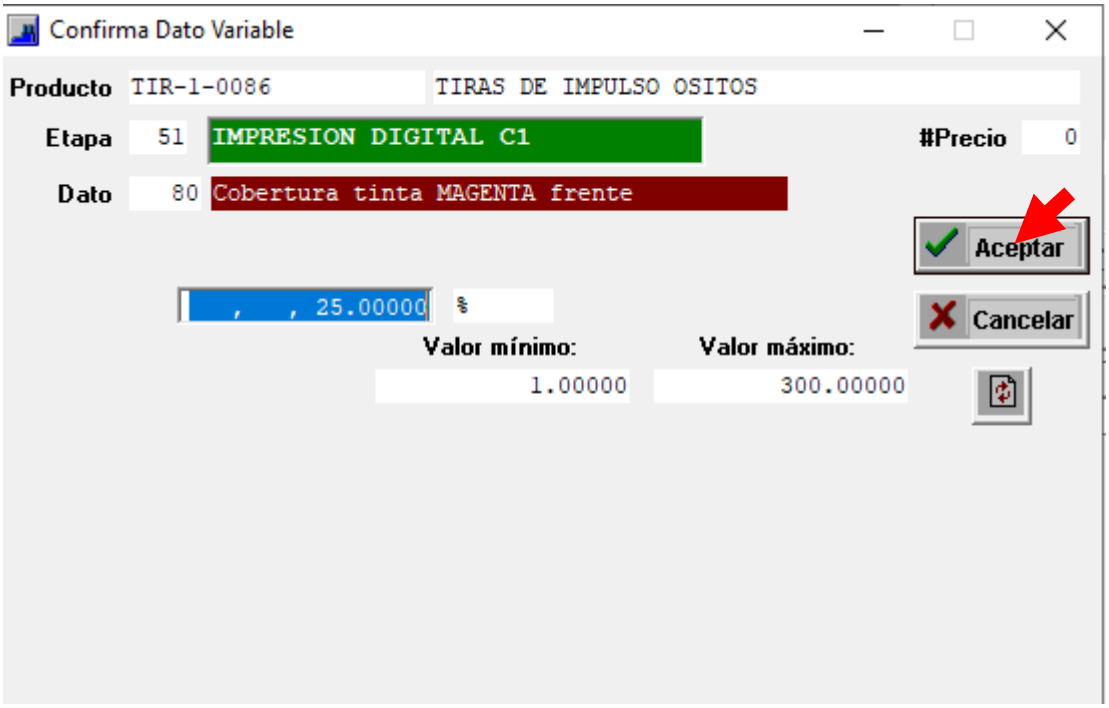
Presione Aceptar



Presione Si



Van a emerger varias preguntas de las antes contestadas en el precio de venta, solo presione Aceptar a todas.



Se ha generado su Orden de trabajo y ha concluido.

